

ΜεταΛ

ΜΗΝΙΑΙΑ ΕΚΔΟΣΗ ΤΥΠΟΥ ΤΗΣ ΑΛΟΥΜΙΝΙΟΝ ΤΗΣ ΕΛΛΑΔΟΣ

- ♦ Κερδοφορία υπό δυσμενείς συνθήκες
- ♦ Στατιστικός έλεγχος διεργασιών
- ♦ Σε όλη την Ελλάδα
- ♦ Metal.alhellas@pechiney.com

Αποτελέσματα 2002 ΑΛΟΥΜΙΝΙΟΝ ΤΗΣ ΕΛΛΑΔΟΣ

"ΚΕΡΔΟΦΟΡΙΑ ΥΠΟ ΔΥΣΜΕΝΕΙΣ ΣΥΝΘΗΚΕΣ"

Στη συνεδρίαση του στις 24 Φεβρουαρίου 2003, το Διοικητικό Συμβούλιο της ΑΛΟΥΜΙΝΙΟΝ ΤΗΣ ΕΛΛΑΔΟΣ ενέκρινε τις οικονομικές καταστάσεις της χρήσης 2002, που παρουσιάζουν κύκλο εργασιών 362,9 εκ. euro και καθαρό κέρδος πρό φόρων 36 εκ. euro

Το Διοικητικό Συμβούλιο θα προτείνει στην Τακτική Γενική Συνέλευση στις 15 Μαΐου 2003, την καταβολή μερίσματος 0,90 euro ανά μετοχή.

Η γενική οικονομική κατάσταση, η οποία οδήγησε σε πτώση της τιμής του πρωτόχυτου αλουμινίου κατά 6% έναντι του 2001, η υποτίμηση του Δολαρίου έναντι του Ευρώ και η απόφαση του Διαιτητικού Δικαστηρίου που αύξησε την τιμή του ηλεκτρικού ρεύματος από 01.01.99, αποτέλεσαν τους σημαντικότερους παράγοντες, που καθόρισαν τα αποτελέσματα του 2002.

Χάρis στις υψηλού επιπέδου λειτουργικές της αποδόσεις, και παρά το δυσμενές οικονομικό κλίμα, η ΑΛΟΥΜΙΝΙΟΝ ΤΗΣ ΕΛΛΑΔΟΣ κατόρθωσε να μετριάσει τις επιπτώσεις αυτές στην κερδοφορία της.

Αθήνα, 24 Φεβρουαρίου 2003.

Η γνώμη σου μετράει

Μαριάννα Μαγκλάρα

Metal.alhellas@pechiney.com

Το METAL απέκτησε τη δική του ηλεκτρονική διεύθυνση!

Στη διεύθυνση αυτή θα μπορείτε στο εξής να επικοινωνείτε τις απόψεις σας για το περιεχόμενο και το ύφος του περιοδικού, ενώ ταυτόχρονα να στέλνετε τις ιδέες σας για τον εμπλουτισμό του. Ένα νέο που θέλετε να γνωστοποιήσετε μέσω του περιοδικού, ή μία σκέψη, ή απορία, ή απλά ένα σκίτσο, έχετε πλέον τη δυνατότητα να το στείλετε στο Metal.

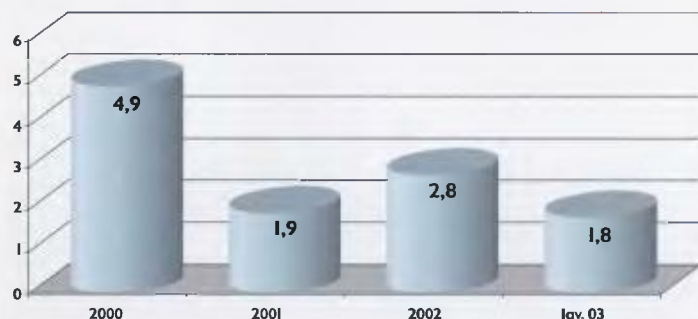
Μη διστάσετε. Η Ομάδα Επικοινωνίας θα απαντήσει στα σχόλια ή τις προτάσεις σας.

Στόχος του περιοδικού είναι πάντα η ενημέρωση σε θέματα που αφορούν στη ζωή και τα δρώμενα του εργοστασίου. Είναι ακόμη ένα μέσο επικοινωνίας.

Metal.alhellas@pechiney.com



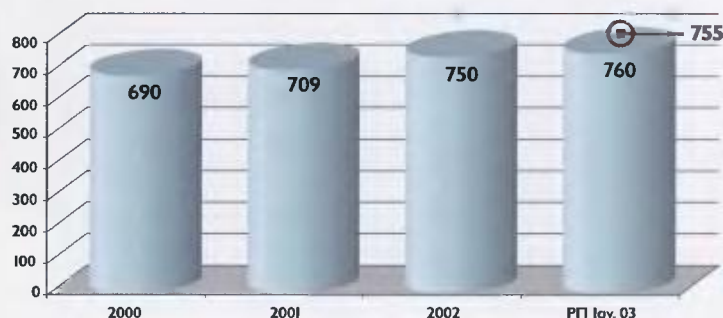
Οι λειτουργικοί στόχοι, που προσδιορίζονται κάθε χρόνο, είναι ρεαλιστικοί και προοδευτικοί. Αυτοί που δημοσιεύονται στο ΜεταΛ ασφαλώς είναι χαρακτηριστικοί για τα σημαντικότερα μεγέθη, δεν είναι όμως οι μοναδικοί. Στις επόμενες εκδόσεις θα δημοσιεύσουμε και άλλα στατιστικά στοιχεία.



Δείκτης Συχνότητας Ατυχημάτων (ΑΤΕ)

με διακοπή εργασίας

Αυτός είναι ο Δείκτης ΤΦΙ, όπως διαμορφώθηκε στις 31 Ιανουαρίου για το κυλιόμενο δωδεκάμηνο. Μια σειρά από συμβάντα χωρίς ατυχήματα, στην αρχή του μήνα Φεβρουαρίου υπογραμμίζουν την ανάγκη μόνιμης επαγρύπνησης και μέριμνας για την ασφάλεια από ΟΛΟΥΣ. Ο Στόχος παραμένει ο ίδιος, είναι γνωστός και εφικτός: 0 ΑΤΥΧΗΜΑΤΑ

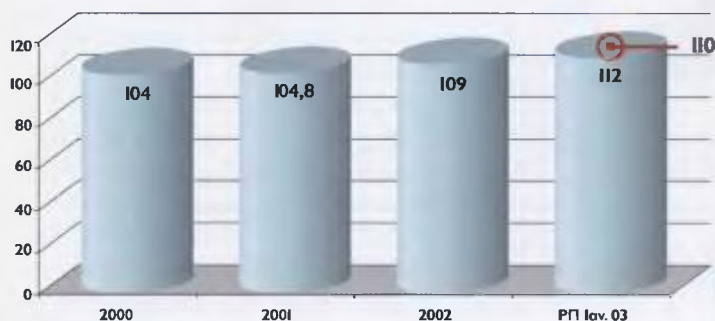


Ρυθμός παραγωγής ένυδρης αλουμίνας

(χιλ. τόνοι/έτος)

Δυναμικό άνοιγμα της χρονιάς που σηματοδοτεί τη συνέχεια...

■ = Ένυδρη Αλουμίνη
● = Στόχοι
ΡΠ = Ρυθμός Παραγωγής

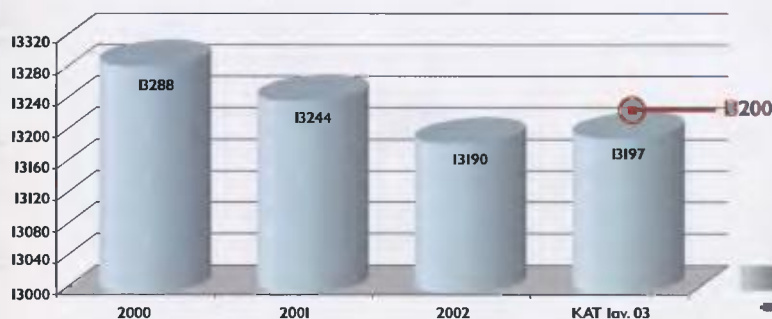


Ρυθμός παραγωγής κολωνών

(χιλ. τόνοι/έτος)

Ισοφάριση της δεύτερης καλύτερης επίδοσης παραγωγής του χυτηρίου (Οκτ. 2002). Και πάλι πάνω από το στόχο.

■ = Κολώνες
● = Στόχοι
ΡΠ = Ρυθμός Παραγωγής



Ειδική κατανάλωση ηλεκτρικής ενέργειας (kWh/t)

στις σειρές ηλεκτρολύσεως "ΑΒΓ"

Επίδοση στα όρια. Η ηλεκτρική ενέργεια πάντοτε σε επικαιρότητα...

■ = kWh/tAl
● = Στόχοι
ΚΑΤ = Κατανάλωση

Εκφόρτωση σε ιταλικά χωρικά ύδατα

Χρήστος Καρακαλήμ

Μεταφορά και εκφόρτωση Ι.Ι60 τόνων αλουμινίου σε πλάκες με πλοίο.

“Προς Αλουμίνιο της Ελλάδος STOP Πέρασ ολικής εκφόρτωσης Ι2.00 τοπική STOP Φορτίο κατά την εκφόρτωση σε καλή κατάσταση STOP Αναχώρηση από λιμάνι Ι5.00 τοπική STOP Πλοίο “Δάφνη” Ι2/Ι/2003 GAETA Ιταλία STOP”

Ήταν ο πλοίαρχος του “Δάφνη” που με telex επιβεβαίωνε το πέρας εκφόρτωσης πλακών αλουμινίου στο λιμάνι της Gaeta, κοντά στη Νάπολη. επάρχουν περιπτώσεις όπου οι πελάτες μας στην Ιταλία χρειάζονται ποσότητες αλουμινίου πέραν των συνηθισμένων.

Εκτός από τα φορτηγά αυτοκίνητα που μεταφέρουν αλουμίνιο στην Ιταλία, αρκετές φορές χρειάζεται για να καλυφθούν οι επιπλέον ποσότητες να γίνει ναύλωση πλοίου στον Άγιο Νικόλαο.

Έτσι στις 7 Ιανουαρίου φορτώθηκε το πλοίο “Δάφνη” με Ι.Ι60 τόνους σε πλάκες, για τους πελάτες μας στην Ιταλία, Laminazione Sottile στην Caserta και Hydro (πρώην Vaw) στη Latina.

Το ταξίδι έγινε κάτω από δυσμενείς καιρικές συνθήκες με ανέμους που έφταναν τα 7 μποφόρ. Τελικά το πλοίο έφθασε στη Gaeta στις 11 Ιανουαρίου και εκφόρτωσε την επόμενη μέρα (φωτό). Μετά την εκφόρτωση όλες οι πλάκες



Εκφόρτωση πλακών στη Gaeta



πλήθηκαν με νερό υπό πίεση ώστε να είναι άψογες κατά την άφιξη στα εργοστάσια των πελατών (φωτό).

Η μεταφορά από το λιμάνι έγινε με Ιταλικά φορτηγά αυτοκίνητα από 13 έως 15 Ιανουαρίου.

Ο προγραμματισμός, φόρτωση, εκφόρτωση και μεταφορά του μετάλλου στους πελάτες πραγματοποιήθηκε εντός των προθεσμιών και με άψογο τρόπο. Από την ΜΕ-ΛΙ υπήρξε αποστολή στην Ιταλία δύο στόμων για την επίβλεψη της εκφόρτωσης και μεταφοράς των πλακών.

“Ο προγραμματισμός, φόρτωση, εκφόρτωση και μεταφορά του μετάλλου στους πελάτες πραγματοποιήθηκε εντός των προθεσμιών και με άψογο τρόπο...”

Η ποιότητα, αλλά και ο χρόνος παράδοσης και η εμφάνιση του μετάλλου παίζουν σημαντικό ρόλο στην δημιουργία και διατήρηση της εικόνας της Εταιρίας προς τους διάφορους πελάτες ανά τον κόσμο.

Είναι ουσιαστικό μέρος της στρατηγικής εξυπηρέτησης του πελάτη.



Οι πλάκες μετά το πλύσιμο

500.000 ώρες: άλλο ένα ορόσημο

Μάγδα Σκαρμούτσου

Το προσωπικό του Χυτηρίου πέτυχε έναν ακόμη υψηλό στόχο στην Ασφάλεια: συμπλήρωσε 500.000 ώρες (περίπου 2,5 χρόνια) χωρίς ατύχημα με διακοπή. Η διάσταση της επίτευξης ενός τέτοιου στόχου γίνεται κατανοητή ακόμη καλύτερα αν αναλογιστούμε ότι πρόκειται για ένα τμήμα παραγωγής που αριθμεί περισσότερους από 100 εργαζόμενους.



επισκέφτηκαν τα εργοστάσια διέλασης της ΕΞΑΛΚΟ στην Λάρισα, της ΠΡΟΦΙΛ στα Οινόφυτα και της ΑΛΟΥΜΥΛ στο Κιλκίς. Εκεί, είχαν την ευκαιρία να παρακολουθήσουν τις κολόνες που οι ίδιοι χυτεύουν, να μετατρέπονται σε προφίλ μέσω της διέλασης και να βάφονται με την διαδικασία της ηλεκτροστατικής βαφής. Συζήτησαν με το προσωπικό και τους υπεύθυνους των εργοστασίων για την ποιότητα των κολονών που προμηθεύονται από την ΑτΕ και πώς αυτή επηρεάζει τις ταχύτητες διέλασης. Ενημερώθηκαν για τις νέες εφαρμογές στον τομέα την διέλασης που σημαίνει νέες απαιτήσεις σε κράματα και διαστάσεις προϊόντων για το Χυτήριο της ΑτΕ.

Ο κύκλος των ενημερωτικών εκδρομών ολοκληρώθηκε με την επίσκεψη μιας ομάδας εργαζομένων του Χυτηρίου στην Πανελλήνια Έκθεση Αλουμινίου που διοργανώθηκε από την Ελληνική Ένωση Αλουμινίου, στο Ευρωπαϊκό Κέντρο Εκθέσεων στην Αθήνα.

Το γεγονός χαιρετίστηκε από όλους με ιδιαίτερη ικανοποίηση, γιατί είναι ένα ακόμη ορόσημο στη μεθοδική, επίμονη, ενσυνείδητη προσπάθεια που, εδώ και πολλά χρόνια μας οδηγεί στο σωστό δρόμο προς το "0 ΑΤΥΧΗΜΑ".

Η διεύθυνση του Τομέα Αλουμινίου, θέλοντας να υπογραμμίσει και να εκφράσει έμπρακτα τα συγχαρητήρια προς το προσωπικό, γι' αυτή την επιτυχημένη ομαδική προσπάθεια, έκρινε ότι ήταν μια ώριμη στιγμή για την οργάνωση ενημερωτικών εκδρομών σε εργοστάσια πελατών της ΑτΕ ανά την Ελλάδα.

Έτσι, τον Οκτώβριο, οι εργαζόμενοι του Χυτηρίου



Και τώρα... παραλαβή βωξίτη από Λαμία!

Χρήστος Καρακαλήμ

Το πρώτο φορτίο 2.400 τόνων με πλοίο.

“Ο βωξίτης αυτός μοιάζει με χαλίκι τύπου 3Α , χωρίς σκόνη πράγμα το οποίο κάνει πιο εύκολη τη διαδικασία εκφόρτωσης και καθαρισμού των αμπαριών του πλοίου”, μας εξηγεί ο χειριστής ηλεκτρικών γερανών λιμένος Αθανάσιος Βαφειάδης.

Στις 19 Φεβρουαρίου πραγματοποιήθηκε η εκφόρτωση του πλοίου “KRIS” με Ελληνική σημαία, που μετέφερε στα αμπάρια του 2.400 τόνους ελληνικού βωξίτη, προέλευσης περιοχής Λαμίας.

Το πλοίο φόρτωσε από το λιμάνι της Αγ. Μαρίνας (κοντά στη Στυλίδα) και περνώντας μέσω του πορθμού του Ευρίπου και έπειτα από 26 ώρες ταξίδι, κατέπλευσε στο λιμάνι του Αγίου Νικολάου.



Φορτίο και αρπάγη μέσα στο αμπάρι



Πλοίο, γερανός, φορτηγό εν ώρα εκφόρτωσης

Χρειάστηκαν όμως μόνο 18 ώρες στους έμπειρους χειριστές μας για την εκφόρτωση του με τον ηλεκτρικό γερανό 117 και για τη μεταφορά από το λιμάνι στο μέτωπο απόθεσης βωξίτη Δελφών - Διστόμου.

Αυτή ήταν η πρώτη παραλαβή βωξίτη από την συγκεκριμένη περιοχή της Φθιώτιδας. Έχει προβλεφθεί για κάθε μήνα η εκφόρτωση δύο πλοίων συνολικού φορτίου 5.000 τόνων. Προμηθευτής του βωξίτη είναι η εταιρία “Ελληνικές Μεταλλευτικές Επιχειρήσεις Α.Ε.” (ELMIN) με την οποία έχει υπογραφεί σύμβαση παράδοσης 30.000 τόνων με πλοία μέχρι τον Ιούλιο, με δικαίωμα (option) για άλλους 30.000 τόνους αν όλα πάνε καλά για το δεύτερο εξάμηνο του 2003.

Αξίζει να σημειωθεί ότι για πρώτη φορά στην ιστορία του εργοστασίου είχαμε ταυτόχρονη εκφόρτωση πλοίων στο λιμάνι, 40.000 τόνων Τροπικού βωξίτη (από Βραζιλία) και 2.400 τόνων Ελληνικού βωξίτη.

“Αυτή ήταν η πρώτη παραλαβή βωξίτη από την συγκεκριμένη περιοχή της Φθιώτιδας.”

Στρατηγική επιλογή της ΑτΕ η υποστήριξη των πελατών της

Μαρίννα Μαγκλάρα

Απόσπασμα από τη συνέντευξη του κ. Σπύρου Οικονομάκου, Εμπορικού διευθυντή της ΑτΕ, στην Εφημερίδα "ΕΞΠΡΕΣ", της 27 Φεβρουαρίου 2003.



Το 2003 αναμένεται να είναι καθοριστική χρονιά για την ΑτΕ. Σημαντικά επενδυτικά σχέδια βρίσκονται στο στάδιο τελικής επεξεργασίας. Βασικότερο όλων η σχεδιαζόμενη μονάδα ιδιοπαραγωγής ηλεκτρικής ενέργειας από φυσικό αέριο, που, εφόσον αποφασισθεί θα έχει ιδιαίτερα θετική επίδραση στις μακροχρόνιες προοπτικές της Εταιρείας.

Στο μεταξύ η Εταιρεία ακολουθεί με συνέπεια την στρατηγική της, της οποίας θεμελιώδης συνιστώσα είναι η ικανοποίηση και η υποστήριξη των πελατών της. Όπως υπογραμμίζει ο κ. Σπύρος Οικονομάκος, Εμπορικός Διευθυντής της ΑτΕ

" Το νέο επιχειρηματικό περιβάλλον και η ανάπτυξη του ανταγωνισμού - τόσο στο δικό μας επίπεδο όσο και σε εκείνο των πελατών μας - από το τέλος της δεκαετίας του 90, κατέστησαν αναγκαία την αναθεώρηση της εμπορικής μας στρατηγικής. Η νέα μας εμπορική προσέγγιση αποδέχεται ότι η εξέλιξη της ΑτΕ είναι συνυφασμένη με εκείνη των πελατών της, καθώς και ότι ο υγιής ανταγωνισμός είναι τελικά επωφελής"

Και συμπληρώνει:

"Με τους πελάτες μας αναπτύσσουμε μακροχρόνιες σχέσεις. Όταν εκείνοι ευδοκιμούν, συμμετέχουμε και εμείς στην επιτυχία τους. Αντίθετα οι τυχόν περιπέτειες τους ταλανίζουν και εμάς, περισσότερο ή λιγότερο. Θεωρούμε ότι για να πετύχουν στην διεθνή πλέον οικονομική αρένα οι πελάτες μας - μεταποιητές αλουμινίου - χρειάζονται από την ΑτΕ, σαν βασικό προμηθευτή πρώτων υλών, προϊόντα σε άριστη & σταθερή ποιότητα, συνεχή βελτίωση της εξυπηρέτησης και - ταυτόχρονα - ανταγωνιστικές & συμφέρουσες τιμές"

Ο κλάδος της μεταποίησης αλουμινίου στην Ελλάδα έχει γνωρίσει εντυπωσιακή πρόοδο από το 1970 και μετά. Κατά τον κ. Σπ. Οικονομάκο "...η συμβολή της ΑτΕ ήταν ιδιαίτερα σημαντική σε αυτή την εξέλιξη, αν και για μεγάλο διάστημα η εταιρεία επαναπαύτηκε στις δάφνες της κοιτώντας περισσότερο πίσω και λιγότερο μπροστά. Σήμερα η ΑτΕ είναι αποφασιστικά στραμμένη προς το μέλλον, το δικό της και των πελατών της. Έχουμε υιοθετήσει Σύστημα Συνεχούς Προόδου (με κεφαλαία, γιατί όντως έτσι ονομάζεται σχετικό πρόγραμμα βελτίωσης), έχουμε εφαρμόσει νέες τεχνικές (όπως το ηλεκτρονικό B2B), έχουμε εστιάσει την προσοχή μας στην κατανόηση των αναγκών των πελατών μας και πιστεύουμε ότι έχουμε ανακτήσει την πρωτοπορία σε πολλούς τομείς. Αυτό δεν μας κάνει να παραβλέπουμε τα μεγάλα περιθώρια βελτίωσης που έχουμε μπροστά μας ή την σημαντική εξέλιξη του ανταγωνισμού. Είμαστε ωστόσο αποφασισμένοι να συνεχίσουμε τον ανηφορικό δρόμο της προόδου και, γι' αυτό τον λόγο, έχουμε την πεποίθηση ότι τόσο οι πελάτες όσο και οι μέτοχοι μας θα εξακολουθήσουν να μας επιβραβεύουν με την εμπιστοσύνη τους"

Στατιστικός Έλεγχος Διεργασιών

Βασίλης Γκοντιβός

(Statistical Process Control)

Έχετε ποτέ αναρωτηθεί ποσά χρήματα ξοδεύετε κάθε μήνα; Έχετε φτιάξει ποτέ κάποιο αρχείο στο οποίο σημειώνετε αυτά τα ποσά; Έχετε αναρωτηθεί σε ποια ανάγκη ή δραστηριότητά σας καταναλώνετε το μεγαλύτερο ποσά; Ποια "ανάγκη" σας αποτελεί πραγματική ανάγκη και ποια μια περιττή πολυτέλεια "τηλεπαθητικά" μεταδιδόμενη από την τηλεόραση? Την αιτία των εξόδων και το αποτέλεσμά τους στην ζωή και την καθημερινότητά σας;

Οι πιο ψαγμένοι από εσάς θα έχουν φτιάξει σίγουρα και ένα διάγραμμα, στο οποίο θα παρουσιάζουν τα έξοδα κάθε μήνα σε σχέση με το χρόνο, από το οποίο θα μπορούν να εξαγάγουν συμπεράσματα για το αν η λιτότητα που εφάρμοσαν, κατ'οίκον, είχε αποτέλεσμα ή όχι. Αυτό που στην πραγματικότητα κάνατε ήταν η εφαρμογή ενός στατιστικού ελέγχου για το μέγεθος που ονομάζεται "οικογενειακά μηνιαία έξοδα".

Ξεκινώντας από την αρχή ότι τα πάντα μπορούν να μετρηθούν, καταλαβαίνουμε ότι στα πάντα μπορούμε να εφαρμόσουμε την παραπάνω διαδικασία. Στην περίπτωση μιας παραγωγικής διαδικασίας η τεχνική αυτή ονομάζεται στατιστικός έλεγχος διεργασιών.

Βασικός σκοπός μιας παραγωγικής διαδικασίας είναι να παράγει προϊόντα τα οποία να ικανοποιούν τις απαιτήσεις του πελάτη. Εύκολα καταλαβαίνουμε ότι προϋπόθεση για την επίτευξη αυτού του σκοπού είναι η σταθερότητα και η επαναληψιμότητα της. Αν λοιπόν μια διαδικασία λειτουργεί έτσι, τότε και τα προϊόντα τα οποία παράγει θα διαφέρουν ελάχιστα μεταξύ τους, άρα θα έχουν κοινά χαρακτηριστικά και ιδιότητες.

Αποτέλεσμα, τέλος, όλων των παραπάνω είναι, ότι η παραγωγή των προϊόντων γίνεται με τη μικρότερη δυνατή διακύμανση, όσον αφορά στις προδιαγραφές και τα χαρακτηριστικά τους, πράγμα που αποτελεί την πεμπτουσία αυτού που ονομάζουμε **ΠΟΙΟΤΗΤΑ**.

Ο ΣΤΑΤΙΣΤΙΚΟΣ ΕΛΕΓΧΟΣ ΔΙΕΡΓΑΣΙΩΝ (SPC) είναι ένα σύνολο ισχυρών στατιστικών μεθόδων που σκοπό έχουν την εφαρμογή και διατήρηση της σταθερότητας μια παραγωγικής διαδικασίας, καθώς και τη βελτίωση της ποιότητας της, μέσω της μείωσης της αστάθειας της, επεμβαίνοντας πάνω σε παραμέτρους κλειδιά.

Το SPC μπορεί να εφαρμοστεί σε οποιαδήποτε

παραγωγική διαδικασία και τα 7 κύρια εργαλεία του είναι:

- 1 Φύλλο ελέγχου
- 2 Ιστόγραμμα
- 3 Διάγραμμα Pareto
- 4 Διάγραμμα αιτίας - αποτελέσματος
- 5 Διάγραμμα συγκέντρωσης ατελειών
- 6 Διάγραμμα διασποράς
- 7 Διάγραμμα ελέγχου

Παρακάτω θα παρουσιάσουμε συνοπτικά κάθε ένα από τα εργαλεία αυτά καθώς και τις δυνατότητες που μας δίνουν: (Τα παραδείγματα αναφέρονται σε διαφορετικές εφαρμογές).

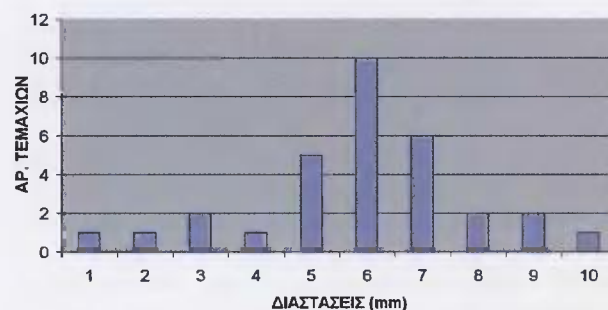
Φύλλο ελέγχου

- Αποτελεί το βασικό εργαλείο για την καταγραφή των υπό εξέταση μεγεθών
- Απλοποιεί την διαχείριση των δεδομένων και την ανάλυση τους
- Δίνει πληροφορίες για διάφορες παραμέτρους από την συχνότητα εμφάνισης τους

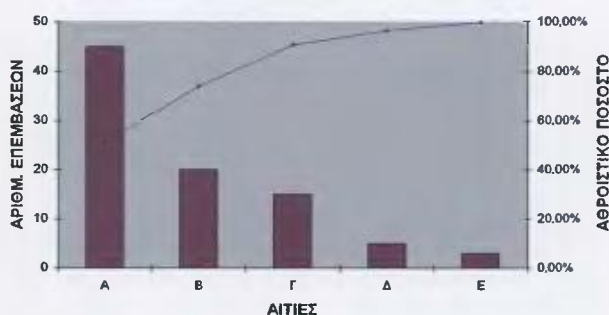
	2000												2001			
Δυσλειτουργία	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	1	2	3	Σύνολο
Μη σωστές διαστάσεις		1		3		2		2		1			1			10
Στασίματα	1			3				2			1				2	9
Διάβρωση			1						2							3
Μη σωστό έγχρο	1					2			1	1	1				2	8
Σύνολο	2	1	1	6	0	4	0	4	3	2	2	0	1	4	0	

Ιστόγραμμα

- Δείχνει την κατανομή των δεδομένων
- Η τάση και η διασπορά μπορεί εύκολα να παρατηρηθεί.

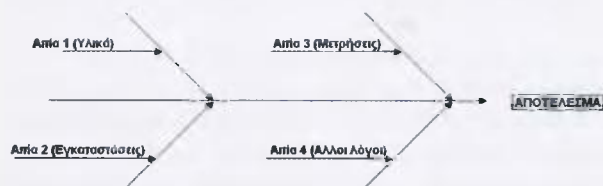


Διάγραμμα Pareto (Παρέτο)



- Προδίδει τα πιο σημαντικά προβλήματα
- Δείχνει την σχετική βαρύτητά τους

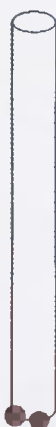
Διάγραμμα αιτίας - αποτελέσματος (ψαροκόκαλο)



- Παρουσιάζει όλες τις αιτίες οι οποίες συνεισφέρουν στο αποτέλεσμα
- Δείχνει περιοχές από όπου μπορούμε να συλλέξουμε δεδομένα για περαιτέρω ανάλυση.

Διάγραμμα συγκέντρωσης στελειών

Κολώνες
Ημερομηνία από _____ ως _____

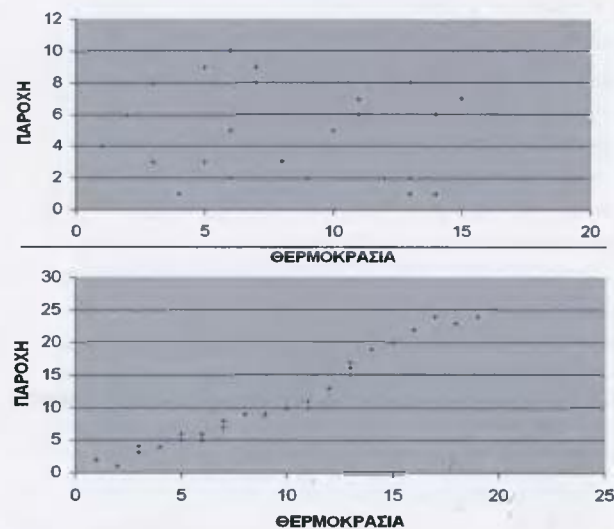


Επάνω επιφάνεια

Κάτω επιφάνεια

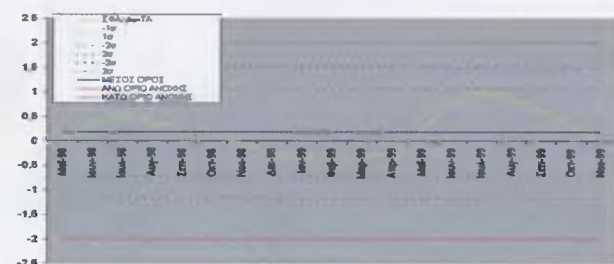
- Καταγράφει τα σημεία με την μεγαλύτερη συγκέντρωση στελειών
- Βοηθά στην εύρεση των αιτιών δημιουργίας τους.

Διάγραμμα διασποράς



- Προσδιορίζει αν υπάρχει εξάρτηση ή όχι μεταξύ 2 μεταβλητών
- Μια γραμμική, αύξουσα ή φθίνουσα σχέση μπορεί εύκολα να αναγνωρισθεί (στο πρώτο παράδειγμα δεν φαίνεται να υπάρχει σχέση, ενώ στο δεύτερο υπάρχει μια αύξουσα γραμμική συσχέτιση)

Διάγραμμα ελέγχου



- Βοηθά στην ελάττωση του εύρους διακύμανσης μιας παραμέτρου
- Δείχνει την τάση σε σχέση με το χρόνο
- Δίνει το έναυσμα για διορθώσεις της διαδικασίας προς αποφυγή απορριπτέων τιμών
- Άμεσος εντοπισμός καταστάσεων 'εκτός ελέγχου'.

Παρόλο που τα παραπάνω 7 εργαλεία αποτελούν τη βάση του SPC, η ψυχή του βρίσκεται στην δημιουργία ενός περιβάλλοντος εργασίας στο οποίο όλοι οι εργαζόμενοι συνεισφέρουν στη βελτίωση της ποιότητας και παραγωγικότητας. Αυτό πρέπει να αποτελεί και το βασικό μέλημα της διοίκησης, η οποία πρέπει συνεχώς να παροτρύνει και να συμβάλλει προς το σκοπό αυτό. Ως μέτρο δε επιτυχίας της μεθόδου, μπορεί να εκληφθεί η ενσωμάτωση των παραπάνω τρόπων εργασίας στην καθημερινότητα της παραγωγικής διαδικασίας.

250 εκ. ευρώ ζητούν... Αγοραστή

Στέφανος Ζηνόπουλος

Αν οι αγορές είναι δαπάνη, η Δραστηριότητα Αγορών πρέπει για τη κάθε Επιχείρηση να είναι μοχλός "δημιουργίας αξίας". Αντιφατικό; ΟΧΙ! Η ΑΛΟΥΜΙΝΙΟΝ ΤΗΣ ΕΛΛΑΔΟΣ όχι μόνο δεν μπορεί να αποτελεί εξαίρεση, αλλά δείχνει και το δρόμο... Θέλετε μερικούς αριθμούς;

Το 2002, το σύνολο των αγορών (υλικών, μηχανημάτων, πρώτων υλών, συμβάσεων κλπ κλπ) της ΑΛΟΥΜΙΝΙΟΝ ΤΗΣ ΕΛΛΑΔΟΣ έφθασε τα 250 εκ.ευρώ. Από το ποσό αυτό, 50 εκ. ευρώ αφορούν συμβόλαια αγορών και συμβάσεων που διαχειρίσθηκε η Δραστηριότητα Αγορών της ΑτΕ. Για την ίδια περίπου περίμετρο δραστηριότητας (ποσότητες, ποιότητα, όγκοι κλπ κλπ) το ποσό αυτό είναι σε τρέχουσες τιμές μειωμένο σε σχέση προς το 2001. Το ίδιο ισχύει και για τις αγορές του 2001 σε σχέση προς αυτές του 2000.

Η διάσταση του αποτελέσματος αυτού γίνεται ακόμη μεγαλύτερη, αν λάβουμε υπόψη ότι, για την ίδια περίοδο, ο γενικός τιμάρθμος αυξήθηκε κατά 3-3,7% ! Κατά συνέπεια η επίδοση των αγορών μας (performance achats) ήταν της τάξης του 5%

Ο επαγγελματισμός, η σωστή διαχείριση, η πρόβλεψη σε βάθος χρόνου, η γνώση της αγοράς, η συνεχής προσαρμογή των μέσων και της οργάνωσης οδηγούν σε επιτυχίες. Σημαντικό μέρος τους οφείλεται και στην αρμονική συνεργασία με τις άλλες Δραστηριότητες. Σε ότι αφορά στην προσαρμογή της οργάνωσης, από 1 Φεβρουαρίου, η Δραστηριότητα Αγορών, Αποθήκης της Ατ.Ε κινείται σε νέο πλαίσιο. Η κατανομή της εργασίας και των αρμοδιοτήτων σε τρία τμήματα δημιουργεί νέα δυναμική και προοπτική για νέες επιτυχίες.

- Το τμήμα Αγορών θα εξασφαλίζει στο εξής την έρευνα και την παρακολούθηση της αγοράς, εξειδικευμένα και σε βάθος, θα συμμετέχει στη σύνταξη των τευχών υποχρεώσεων για τις ανάγκες των Δραστηριοτήτων και στη δημιουργία συμβάσεων.

- Το τμήμα Εφοδιασμού, είναι προσανατολισμένο προς την εξυπηρέτηση των "εσωτερικών πελατών" από τη παραλαβή των αιτήσεων αγορών, τη κατανομή τους καθώς και τη παρακολούθηση σε συνεργασία με τις Δραστηριότητες και τους προμηθευτές, των παραγγελιών μέχρι και τη παραλαβή των υλικών ή των υπηρεσιών σε όλη την εφοδιαστική αλυσίδα.

- Το τμήμα Κεντρικής Αποθήκης, επιπλέον των σημερινών του λειτουργιών για τη διαχείριση, παραλαβή και χορήγηση των ειδών αποθήκης θα διαχειρίζεται και τις συμβάσεις που αφορούν τη προμήθεια αυτών των υλικών.

Πρόκειται λοιπόν για εντελώς διαφορετικές επαγγελματικές δραστηριότητες στα πλαίσια ενός σχήματος, που πέρα από τη λειτουργικότητα, στοχεύει στη βελτίωση της εξυπηρέτησης του πελάτη, την αποτελεσματικότητα και τη μείωση του κόστους των αγορών.

Η συμβολή όλων στο ξεκίνημα και τη γρήγορη καθιέρωση της νέας οργάνωσης είναι καθοριστική. Άλλωστε η ποιότητα της επικοινωνίας του προσωπικού αγορών εφοδιασμού και κεντρικής αποθήκης με το σύνολο του εργοστασίου είναι δεδομένη και εγγύηση επιτυχίας της νέας οργάνωσης.



Αλουμίνιον της Ελλάδος: Σε όλη την Ελλάδα

Γιάννης Οικονομόπουλος

Συμμετοχή σε "Επενδυτικές Ημερίδες"



Ο κύριος Ι. Δήμου, Οικονομικός Δ/ντής της ΑτΕ

Στο πλαίσιο της αναβάθμισης, πληρέστερης και ευρύτερης ενημέρωσης των επενδυτών, το Χρηματιστήριο Αξιών Αθηνών καθιέρωσε από το 2002 το νέο θεσμό οργάνωσης επενδυτικών ημερίδων (Roadshows). Στις επενδυτικές ημερίδες συμμετέχουν εισηγμένες εταιρείες στο ΧΑΑ, οι οποίες έχουν την ευκαιρία να παρουσιάσουν το εταιρικό τους προφίλ, τα επενδυτικά τους σχέδια, τα οικονομικά τους στοιχεία και τις προοπτικές πορείας της μετοχής τους στο χρηματιστηριακό και οικονομικό πλαίσιο. Η συμμετοχή των εταιρειών στις ημερίδες θα αποτελέσει βασικό ποιοτικό κριτήριο στην αξιολόγηση τους σύμφωνα με τις νέες απαιτήσεις του ΧΑΑ

Ας σημειωθεί, ότι παρά το δυσμενές οικονομικό κλίμα που κυριάρχησε το 2002, η συμμετοχή των εισηγμένων εταιρειών διαφόρων κλάδων ήταν ικανοποιητική και η ανταπόκριση του επενδυτικού κοινού θεωρήθηκε επιτυχής και ενθαρρυντική. Οι

ημερίδες πραγματοποιούνται στην Ελλάδα, τόσο στο κέντρο όσο και στην περιφέρεια καθώς και στο εξωτερικό.

Η ΑΛΟΥΜΙΝΙΟΝ ΤΗΣ ΕΛΛΑΔΟΣ συμμετείχε σε επενδυτικές ημερίδες που πραγματοποιήθηκαν στην Αθήνα από την Ένωση Θεσμικών Επενδυτών, και στις πόλεις Λάρισα, Λαμία και πρόσφατα στη Καλαμάτα από το περιοδικό ΧΡΗΜΑ.

Αντίστοιχες ημερίδες προγραμματίζονται καθόλη τη διάρκεια του έτους 2003 στην Αθήνα, Θεσσαλονίκη,



Ο κύριος Ι. Οικονομόπουλος, έπείθυνος Σχέσεων με τους Επενδυτές.

Κρήτη, Πάτρα.

Την Εταιρεία εκπροσωπούν από την Οικονομική Διεύθυνση, ο Οικονομικός Διευθυντής κ. Ι. Δήμου, και ο υπεύθυνος Σχέσεων με τους Επενδυτές, κ. Ι. Οικονομόπουλος, οι οποίοι παρουσίασαν τη δραστηριότητα της Αλουμίνιον της Ελλάδος και τα οικονομικά στοιχεία διευκρινίζοντας λεπτομέρειες και απαντώντας στα ερωτήματα μετόχων και επενδυτών.

Αιμοδοσία

Στις 6 Φεβρουαρίου, πραγματοποιήθηκε η **Ημέρα Αιμοδοσίας**, με μεγάλη συμμετοχή εργαζομένων της Εταιρείας. Η ημέρα αιμοδοσίας οργανώθηκε στα Ιατρεία του ΙΚΑ στα Άσπρα Σπίτια, σε συνεργασία της Δραστηριότητας Ιατρικής της Εργασίας της ΑτΕ με τους υπεύθυνους του Νοσοκομείου της Άμφισσας, που διαθέτει οργανωμένη κινητή μονάδα αιμοληψίας, με κατάλληλο ειδικευμένο προσωπικό (Γιατρό, Νοσοκόμους). Η ημέρα είχε προετοιμασθεί οργανωτικά αλλά και επικοινωνιακά, με συγκεντρώσεις του Προσωπικού σε διάφορα τμήματα του εργοστασίου, στις οποίες ο Προϊστάμενος της Ιατρικής της Εργασίας της ΑτΕ γιατρός κ. Κοντογιάννης ενημέρωσε σχετικά τους εργαζομένους.

Η Τράπεζα Αίματος των εθελοντών αιμοδοτών που εργάζονται στην Αλουμίνιον της Ελλάδος υπάρχει από το 1976. επάρχει ενεργή ομάδα αιμοδοτών, που εκτός από την εξαιρετικά σημαντική προσφορά της, αποτελεί πυρήνα κινητοποίησης και άλλων ώστε να υπάρχει συνεχής κάλυψη των αναγκών. Προβλέπεται η οργάνωση και νέας Ημέρας Αιμοδοσίας κατά τον Απρίλιο.

Είναι μια υπέροχη κοινωνική προσφορά, που πρέπει να διατηρείται σε βάθος χρόνου, αφού οι ανάγκες σε αίμα είναι συνεχείς. Ευκαιρία να εκφράσουμε έμπρακτα την αλληλεγγύη μας στους συναδέλφους μας, στις οικογένειες τους, αλλά και στον κοινωνικό μας χώρο.

Ομάδες Συνεχούς Προόδου: Εισιτήρια για το St. Jean

Στα πλαίσια αναγνώρισης της συμβολής των Ομάδων Συνεχούς Προόδου στα αποτελέσματα της ΑΤΕ, πραγματοποιήθηκε για τρίτη φορά κλήρωση για συμμετοχή στο, καθιερωμένο πλέον, ταξίδι στη Γαλλία. Οι συμμετάσχοντες ήταν μέλη των Ομάδων Εργασίας που το έργο τους ολοκληρώθηκε μέχρι το τέλος του Ιου εξαμήνου του 2002. Οι τυχεροί που θα ταξιδέψουν στο St Jean de Maurienne είναι οι ακόλουθοι:

Κων/νος Βασιλόπουλος (Σ/ΑΛ-Μ - AMDEC Captation), Γεώργιος Χάνδρος (ΠΡ - Αντλίες Πηγαδιών), Ιωάννης Μπαλάφας (ΠΡ - Κίνδυνοι κατά τη πυρόσβεση ΟΧ), Αναστάσιος Μηλιώνης (ΑΛ- Εξαγωγή σπασμένων τσιζών), Κων/νος Κοσμίδης (ΟΞ/Τ.Ε. - Καινούριοι συμπίεστες), Χαράλαμπος Καρφάκης (ΥΠ - Σταματήματα τροφοδοσίας αλουμινίας), Κώστας Στράτος (ΧΥΤ - Δεματοποίηση πλακών), Γεώργιος Χαράτσης (ΑΛ - ΕΚΙΠ Φόρτωση ανόδου), Γεώργιος Κουσκούκης (ΜΕ/ΛΙ - Διαρροή αλουμινίας κατά τη μεταφορά), Ηλίας Ζώνας (ΑΛ - ΕΚΙΠ ύψος μετάλλου), Χαράλαμπος Λεοντόπουλος (ΜΕ/ΛΙ - Αλλαγή φορτίου σφαιρόμυλων), Γεώργιος Ληξουργιώτης (ΑΛ - ΕΚΙΠ Χύτευσης), Αλέξανδρος Τριανταφυλλίδης (ΑΛ - ΕΚΙΠ Χύτευσης), Ιωάννης Στούκης (ΟΞ - CGM Nalco), Ιωάννης Ντελικός (ΟΞ - Μείωση κατανάλωσης FeSi).

Ευχόμαστε σε όλους τους τυχερούς ένα ευχάριστο ταξίδι και διαμονή στο St. Jean de Maurienne. Περιμένουμε όταν επιστρέψουν να μοιραστούν μαζί μας τις εμπειρίες τους και να συζητήσουμε τις καλές πρακτικές που εφαρμόζουν οι συνάδελφοι στο εργοστάσιο του St Jean.



Νέες Προσλήψεις

Καλωσορίζουμε και παρουσιάζουμε τους νέους συναδέλφους που προσλήφθηκαν τον Ιανουάριο.



Νέος έπείθυνος Ανθρώπινου Δυναμικού

Από τη 1η Φεβρουαρίου 2003, ο κ. Τρύφων Παναγάκης προσλήφθηκε στην ΑΛΟΥΜΙΝΙΟΝ ΤΗΣ ΕΛΛΑΔΟΣ, ως έπείθυνος του Τομέα Ανθρώπινου Δυναμικού.

Ο κ. Παναγάκης γεννήθηκε το 1951. Είναι Διπλωματούχος Πλοίαρχος της Δημόσιας Σχολής Εμπορικού Ναυτικού, τομέας στον οποίο εργάστηκε σε τεχνικές και διοικητικές θέσεις μέχρι το 1984. Στο διάστημα αυτό απέκτησε πολλαπλά Πτυχία και ιδιαίτερα αυτό της Οικονομικής εκμετάλλευσης πλοίων, της Ναυτικής Ακαδημίας του Southampton (Αγγλία). Από το 1985, υπήρξε διαδοχικά Διευθυντής Προσωπικού και έπείθυνος Ανθρώπινου Δυναμικού των εργοστασίων μεγάλης Βιομηχανικής Εταιρείας στην Ελλάδα.

Είναι πατέρας δύο αγοριών 19 και 24 ετών.



Δημήτρης Μαγγιώρος

Αναδημοσιεύουμε τη σωστή φωτογραφία, με το σωστό όνομα αυτή τη φορά, του συνάδελφου Δημήτρη Μαγγιώρου που προσλήφθηκε στις 2 Δεκεμβρίου 2002, στον Τομέα Βιομηχανικών Έργων



Θεόδωρος Αλεξανδρός
στη Δραστηριότητα Χυτηρίου
από 2/1/2003



Παναγιώτης Σαμουήλ
στη Δραστηριότητα Χυτηρίου
από 2/1/2003



Γεώργιος Νταλακούρας
στη Δραστηριότητα Ηλεκτρο-
λυσής από 28/1/2003



Αριστείδης Σάρκος
στη Δραστηριότητα Χυτηρίου
από 10/2/2003



Αναστάσιος Χάσος
στη Δραστηριότητα Χυμείου
από 17/2/2003

Στην υλοποίηση του περιοδικού συνεργάστηκαν οι: Βασίλης Ικοναβός, Μπάμπης Ευθυμίου, Παναγιώτης Ζερβάκος, Στέφανος Ζηνόπουλος, Γιάννης Καραβάς, Χρήστος Καραχαλήμ, Μαριάννα Μαγκλάρα, Γιάννης Οικονομόπουλος, Αγγελική Παπαγεωργίου, Ηρώ Περνιεντάκη, Θάνος Σαβαρίκας, Εφη Σετάκη, Μάγδα Σκαρμούτσου, Γεωργία Στεργίου, Γιάννης Συμεωνίδης.